

3 JOURS

# Business ACADEMY



Coachaffaires

## LES 12 CLÉS DU SUCCÈS...

 **Ce programme unique a été conçu dans un seul but : Votre succès !**

Cette formAction intensive est dédiée à l'acquisition des connaissances entrepreneuriales & managériales nécessaires au développement de l'entreprise. Le programme Business ACADEMY porte sur toutes les problématiques fondamentales du développement réussi de son activité. Il s'agit d'un programme de management, de marketing et de vente le plus pratique et le plus rentable. Très souvent les dirigeants, managers de petites et moyennes entreprises sont des experts dans leur domaine d'activité et dans la conduite de leur entreprise, mais ne disposent pas de toutes les connaissances entrepreneuriales nécessaires au développement de leur entreprise. Ce programme de formAction fournit un modèle structuré, testé et validé auprès de centaines de milliers de structures, permettant aux chefs d'entreprises et leurs principaux collaborateurs ou dirigeants, d'acquérir ces connaissances.

### OBJECTIFS

Développer durablement les bénéfices et la productivité de son Entreprise :

- ✓ Acquérir le savoir-faire entrepreneurial & managérial pour accroître son chiffre d'affaires, ses bénéfices et la cohésion d'équipe de son entreprise ;
- ✓ Identifier et implémenter les stratégies prioritaires pour son activité dans le domaine du marketing, de la publicité, des ventes, du recrutement, du développement d'équipe, des systèmes de gestion et du service clients ;
- ✓ Développer ses compétences de leader, de manager et de vendeur ;
- ✓ Développer la performance collective et individuelle de vos collaborateurs.

### BÉNÉFICES

Chaque participant recevra :

- ✓ La mesure de son quotient Émotionnel détaillé avec ses 15 compétences émotionnelles clés
- ✓ Le profil de communicant DISC
- ✓ Le profil d'aptitude à la vente (profil de vendeur)
- ✓ L'ensemble des supports des 12 sessions
- ✓ Des FunWorks à réaliser intersessions



## AU PROGRAMME

3 journées de formAction intensives. Chaque journée apporte un contenu pédagogique, un livret de travail et des exercices recommandés par le Coach à appliquer directement à son activité.

- ✓ Vision, Mission, Valeurs, Objectifs
- ✓ Pilotage Financier, Modèle Économique
- ✓ Intelligence Émotionnelle
- ✓ Adapter ma relation et ma communication
- ✓ Marketing - Positionnement et ciblage
- ✓ Construction des Offres et Tarifs
- ✓ Les 7 leviers du développement commercial
- ✓ Méthodes de vente & systèmes
- ✓ Recrutement et intégration
- ✓ Leadership
- ✓ Cohésion et management d'équipe
- ✓ La planification

Le programme « **Business ACADEMY** » vous permettra de **révéler votre potentiel inexploité**, d'appréhender **les dimensions du Savoir-Être et du Savoir Faire** afin **d'obtenir des résultats différents**. Prendre conscience de la **nécessité de travailler autrement**, avec une vision, des objectifs, une méthode...



## + EN OPTION

La formAction peut être prolongée par des séances de coaching d'affaires personnalisées.

## 📌 MODALITÉS

Durée de la formation : 3 jours

Prix : 2 500 € ht



## POUR PLUS DE RENSEIGNEMENTS

Tel : 06 99 86 31 00

E-mail : [contact@coachdaffaires.com](mailto:contact@coachdaffaires.com)